

主流品牌足金首饰售价普遍在 1000—1375 元 / 克 金价骤降引燃昆明市民购买热情

都市时报全媒体记者 郑荣行

近期,国际现货黄金价格遭遇历史性暴跌,创下 40 余年以来最大单周跌幅,直接带动国内实物黄金、白银价格同步下调。

3 月 23 日,记者走访昆明城区多家金店、银饰专柜及黄金回收门店发现,当前昆明市场主流品牌足金首饰售价普遍在 1000—1375 元/克,周大福、周六福、中国黄金等品牌的售价较上周每克普遍下降超百元。金价“跳水”也迅速点燃了消费者的热情,各黄金白银门店客流显著增长。

价格是去年 10 月以来低位

相关数据显示,上周(3 月 16—20 日),国际黄金价格暴跌,伦敦金现货累计跌幅达到 10.49%,创下 1983 年 3 月以来的最大单周跌幅。3 月 23 日,伦敦金现货继续下行,最低触及 4318.83 美元/盎司,年内涨幅几乎被抹平。

上午 10 点左右,在南屏街、正义路等商圈,多家品牌金店门口醒目位置均张贴着最新金价。

“上周一克还卖 1200 多元,今天就降到 1088 元了,包含加工

费按实际重量结算,算上活动优惠,现在入手真的很划算。”周六福(正义坊店)的工作人员告诉记者,近期金价明显回落,当前价格已是去年 10 月以来的低位。为了抓住这波行情,门店推出了“买 1000 元送 400 元”的优惠活动。

正在挑选饰品的市民李女士表示,自己打算在五一前为女儿准备嫁妆,所以关注金价已有一段时间。“上个月看中的一款手镯要 13000 多元,今天算上克减和活动,10000 元左右就能拿下,感觉省出了一条金项链。”不过,李女士表示,自己更看重款式和做工,不会因为降价就盲目购买。

与按克重计价的大件饰品不同,转运珠、生肖吊坠等小件金饰大多按件销售。工作人员解释,这类饰品因工艺复杂、设计精巧,工费占比较高,故采用一口价模式。

为了抓住这波低价潮,不少门店推出优惠活动,吸引了不少原本持观望态度的顾客进店,选购婚嫁三金、宝宝礼、日常佩戴饰品的市民明显增多。

白银价格同步下调

伴随金价下跌,昆明白银市场同样迎来价格调整,白银首饰根据工艺不同,价格普遍在 26—29 元/克,较上周每克下调 2—3 元。

位于正义坊商业中心附近的一家银饰专柜内,宝宝手镯、长命锁、古法工艺手镯等成为热销品,手镯大多按克计重,造型独特的银锁包因多为空心款式且工艺成本较高,则按件销售。负责人告诉记者,金价高位回落往往会带动整个贵金属市场的关注度提升,进店的客流增加,也会为银饰销售带来一定的连带效应。

整体来看,白银价格波动幅度小于黄金,终端消费以日常佩戴、馈赠亲友为主,价格下调同样进一步激活了大众消费需求。

市民黄金变现趋于理性

金价大跌,不仅让购买者心动,也让持有者开始盘算手中的存量黄金。

记者在多家黄金回收门店了解到,当前回收价较前期有所



市民进店咨询、试戴、选购

都市时报全媒体记者 郑荣行

回落,根据不同品质,普遍在 950—1100 元/克,品质越高回收价格越高。

“今天的回收价是 950 元/克,成色好的能到 1000 元/克。”在正义坊附近一家黄金回收店内,老板陈先生正在为一名顾客检测一条旧金项链。他告诉记者,近期金价波动幅度较大,回收市场行情变化快。“上周回收价还能到 1100、1200 元,这周又跟着大盘下来了。”陈先生表示,如今黄金已从传统“传家宝”向可盘活的流动资产转变,闲置

金饰、旧金条变现日趋普遍,该店每天前来咨询变现的市民数量稳定,并未出现明显波动。

需要注意的是,针对市民关心的安全变现问题,业内人士建议,消费者应优先选择资质齐全、经营规范的回收渠道,现场监督称重、检测环节,警惕虚报高价、克扣成色、违规收取杂费等套路。选择线上平台时,仔细阅读服务协议,优先选择全程录像、支持复检、锁定价格的正规机构,并妥善保留交易凭证,保障自身合法权益。

中国工商银行昆明分行 金融赋能数字经济勇担使命服务民企

近年来,中国工商银行昆明分行(以下简称:工行昆明分行)深入学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想,全面落实中央金融工作会议部署,牢牢把握金融工作的政治性、人民性,坚定不移落实“两个毫不动摇”,以金融之力赋能数字经济、护航民营经济,为云南地方高质量发展注入强劲金融动能。

聚焦龙头标杆 助力民营经济做强做优

作为西南地区领先的消费电子智慧零售服务商、全国互联网百强企业,云南某电子产品有限公司自 2006 年创立以来,始终以 IT 技术为支撑、以用户体验为核心,构建起覆盖 3C 数码零售、线上线下融合、智慧物流、售后服务、旧机回收、数字化平台研发的完整产业生态。目前,企业旗下门店超 600 家,布局云、贵等多省市,员工 5000 余人,服务会员超千万,连续多年入围云南省非公企业百强。

其自主研发的智慧零售系统,不仅实现自身人、货、场全链路数字化管理,更赋能全国上万

家终端门店转型升级,成为数字技术赋能传统零售、带动青年就业、促进消费升级的典型示范。作为扎根云南、服务实体的国有大行,工行昆明分行以高度政治自觉与责任担当,精准对接区域民营龙头企业发展需求,聚焦这类有创新、有就业、有担当、有前景的优质民营标杆企业,将其作为服务地方民营经济高质量发展的重要抓手,以精准金融服务助力企业不断做强做优,发挥龙头企业“以点带面”的辐射带动效应,激活区域民营经济发展活力。

强化责任担当 精准对接企业发展需求

支持优质民营企业发展,是工行昆明分行服务实体经济的具体行动,也是践行政治责任、助力区域经济稳增长的必然要求。面对该电子产品公司扩张布局、供应链周转、数字化升级、门店建设等多元化资金需求,工行昆明分行高度重视、靠前发力,建立上下联动服务机制,开通绿色通道审批通道,量身定制“一企一策”综合金融方案,在信贷规模、

融资利率、服务效率上给予重点倾斜,切实满足企业合理融资需求。始终坚持“金融为民”初心,把民营企业需求作为服务导向,主动上门对接、精准摸排需求,摒弃“等靠要”的服务模式,以高效响应和精准服务破解民营企业融资痛点。通过优化服务流程、简化审批环节,让金融服务更接地气、更具温度,切实增强企业获得感与满意度,助力民营企业安心经营、放心投资、专心发展。

创新金融服务 打通产业链资金堵点

工行昆明分行围绕该电子产品公司龙头企业地位,构建“产业链+金融”服务模式,精准破解产业链供应链资金堵点。在流动性支持上,合理配置流动资金贷款,保障企业日常经营、备货销售等资金需求,助力企业从容应对消费旺季与市场波动;在数字化服务上,依托线上线下一体化服务体系,提供资金结算、代发工资、商户收单、现金管理、电子银行等高效便捷服务,实现企业资金周转提速、运营成本下

降,与企业数字化转型同频共振。工行昆明分行高效完成该公司 9000 万元贷款审批,并及时投放 5000 万元,成为该企业在同业最大融资银行。这笔贷款既精准保障了企业关键时期备货需求,更彰显了国有大行服务实体经济的责任担当与服务效率,为产业链上下游企业提供可借鉴的金融服务模式,助力构建稳健高效的产业链金融生态。

坚守初心使命 擦亮金融为民服务品牌

服务该电子产品公司,是工行昆明分行赋能数字经济、支持民营经济的一个缩影。长期以来,该行始终坚守服务地方、服务实体、服务中小企业、服务民生定位,把支持民营经济、小微企业、科技创新、绿色发展摆在突出位置,持续加大信贷投放、优化金融产品、提升服务质效,全力破解民营企业融资难、融资贵、融资慢问题。主动搭建“银政、银企”协同合作平台,联合开展政策宣介、需求对接等活动,推动政策红利直达市场主体;持续深化减费让利,通过利率优

惠、费用减免等方式,切实降低民营企业融资成本,以实际行动维护民营企业合法权益,营造亲清和谐的银企关系,持续擦亮“金融为民”服务品牌。

深化战略合作 助力培育新质生产力

未来,工行昆明分行将继续提高政治站位,心怀“国之大者”,深入贯彻落实党中央、国务院及省委、省政府关于促进民营经济发展壮大的各项决策部署,持续深化与该电子产品公司等优质民营企业的战略合作。不断创新金融产品、优化服务模式、拓宽合作领域,推动服务从单一信贷支持向“融资+融智+融商”全面升级,为企业技术创新、市场拓展、品牌升级提供更加强劲的金融支撑。同时,聚焦数字经济发展机遇,深化金融科技应用,以“数据增信、科技赋能”提升服务精准度,助力民营企业培育新质生产力。以更实举措、更优服务、更大力度支持民营经济高质量发展,为昆明地区经济社会高质量发展、全面推进中国式现代化实践作出更大贡献。