

# 90后新农人李传友让薄荷“生金”

## 带领禄劝村民增收致富

都市时报全媒体记者 黄晓婧 实习生 杨寿珉

在昆明市禄劝县九龙镇的田间，连片温室大棚在阳光下熠熠生辉，棚内薄荷绿意盎然，清香四溢。每天，超过1.5万公斤的新鲜薄荷叶从这里搭乘冷链车销往全国，甚至远渡重洋抵达中东及东南亚市场。这片“致富绿叶”的培育者，是90后“新农人”李传友——云南九萃农业科技有限公司创始人。

### 返乡创业 将薄荷发展成“富民产业”

李传友的创业选择，源于对乡村的深厚情感、对农业产业的敏锐洞察。他深知传统农业的局限性，也看到了特色经济作物的巨大潜力。他发现，食用薄荷（皱叶留兰香）口感独特、药食同源，广泛应用于餐饮、茶饮、医药等领域，市场需求旺盛却供给不足，而云南的气候条件，正是薄荷生长的天然沃土。

2019年，李传友返乡创业，与志同道合的伙伴，在昆明安宁建起首个薄荷试验基地。创业初期，团队遭遇种苗成活率低、产品销路窄等难题，但李传友从未放弃。他带领团队往返于农业科研院所，请教专家、改良技术，最终攻克了脱毒育苗、绿色防控等关键技术，让薄荷种植从“看天吃饭”变成“科学可控”。

2024年4月，九龙镇政府的招商引资，让李传友看到了更大机遇。带着成熟技术和满腔热忱，他将产业重心转移至九龙镇，并成立云南九萃农业科技有限公司（下称“九萃农业”）。短短1年多，公司便建成1750亩标准化薄荷基地，配套水肥一体化设施、育苗温室等现代化装备。培育的薄荷叶因香气浓郁、有效成分含量高于普通产区12%以上，迅速获得市场认可。

### “三金”联农 让村民在家门口捧起“金饭碗”

肖光红是基地老员工，每天负责把一箱箱薄荷装车。“我在这上班1年多了，既能照顾家，小孩读书也方便，每月工资4000元。”他笑着说。

让村民共享产业发展红利，是李传友始终坚持的理念。他创新推出“租金+薪金+股金”的三重利益联结机制，让农户无需承担经营风险就能稳定增收。

第一笔“租金”来自土地流转。九萃农业通过村集体合作社整合农户闲置土地，以1600元/亩·年的价格支付流转费，其中1400元发放给农户。截至目前，基地已流转土地1750亩，年支付土地流转费245万元，惠及320余户农户，其中脱贫

户占比65%。

第二笔“薪金”面向本地闲置劳动力。李传友优先聘用妇女、老人，每天提供150个左右的就业岗位，人均日工资100—150元。目前，基地年支付务工费用约500万元，累计带动180余人稳定就业，其中80%为留守妇女。

第三笔“股金”则壮大村集体经济。依托沪滇协作帮扶政策，九萃农业每年支付村集体分红50万元，村合作社通过协助基地管理、对接务工需求，还能额外获得70万元收益。这些资金用于道路修缮、养老服务设施建设等公益项目。2025年，九龙镇已有6个村通过集体分红改善基础设施，村民的获得感与幸福感显著提升。

### 沪滇协作 从深山作物到“云品出海”

九龙镇曾因渠道闭塞，长期面临农产品外销难题。上海派驻禄劝县农业农村局协作帮扶专员许佳洲介绍，2025年，在沪滇协作机制下，上海市普陀区提供1000万元帮扶资金，助力九萃农业扩建基地、升级设施。利用这笔资金，基地新增了400亩连片种植区，建设了灌溉管网与采摘作业平台，引入病虫害绿色防控



李传友（右）与村民采收薄荷

都市时报全媒体记者 黄晓婧

设备，让薄荷产能再提升30%。

同时，沪滇协作搭建的产销桥梁，让薄荷“卖得出、卖得好”。2025年4月，在上海普陀区协助下，九萃农业在上海注册成立销售公司，设计了“禄劝九龙”地域品牌标识，统一包装与质量标准，让薄荷产品溢价提升20%。依托上海物流枢纽优势，公司设立中转仓库，构建起“产地预冷—上海中转—全国分发”的高效链路。如今，薄荷从采收至送达全国各地仅需48小时，物流成本降低15%。

在上海牵线搭桥下，九萃农业成功对接知名餐饮和茶饮品牌，成为多家头部企业的核心薄荷供应商，日均供货量达20吨。同时，通过海外渠道资源，产品

出口至中东、东南亚地区。2025年以来，薄荷的出口额已超800万元。

2026年，上海普陀区计划投资近2000万元，进一步扩大生产基地规模，提供优质稳定货源，并建设加工中心，完善冷藏、晾晒、分拣、烘干、制茶、提炼等功能。将食用部分采收后剩余的尾杆加工利用作为药材销售，开发盆栽、茶叶、精油、原浆等产品，真正实现一二三产融合，打造薄荷全产业链供应。

从15亩试验田到千亩产业基地，从新农人到产业带头人，生长在九龙镇的薄荷，不仅承载着一名90后的创业梦想，更承载着沪滇协作的深厚情谊，以及乡村振兴的美好未来。

# 禄劝：无人机产业助力乡村振兴高飞

都市时报全媒体记者 伏立群 佟薇

清晨的禄劝梯田上空，农业无人机凌空穿梭，精准开展变量喷洒作业。彝族男子李锦手持职校配发的智能遥控器，指尖轻触间便完成航路规划，动作娴熟流畅。这一幕，正是禄劝县职业高级中学（下称“禄劝职高”）无人机应用技术实训基地的育人成果写照。该校以“订单式”培养模式培育乡村无人机飞手，既为梯田精准农业发展筑牢技术支撑，也成为职业教育深度赋能乡村振兴的鲜活实践。

### 政企校协同 夯实无人机专业发展根基

禄劝职高始建于1984年9月，是云南省重点中等职业学校。学校敏锐捕捉低空经济发展新机遇，将无人机产业作为助力乡村振兴的重要抓手。2025年4月8日，学校与北方天途航空技术发展（北京）有限公司、红昇航空科技（昆明）有限公司签订无人机专业战略合作框架协议。

政企校三方携手发力，在禄劝职高挂牌成立低空经济产业学院，正式申报“无人机操控与维护专业”，面向农村劳动力、返乡青年开展定向技能培训。

教学模式上，深入推进工学交替、订单培养、产学研融合的校企一体化育人模式，实施教师增值计划，选派专业教师赴企业实践锻炼，全面提升教师专业技能与实践教学能力。课程建设上，精准对接无人机相关职业岗位群需求，优化专业课程体系，深度融入企业文化，构建模块化课程体系并及时更新课程内容。同时，加快数字化教学资源建设，开发覆盖学校骨干专业与核心课程的优质数字教学资源，以丰富的教学资源、先进的教学方法，为无人机专业人才培养保驾护航。

### 精准培育赋能 让技能成为新农人“敲门砖”

2025年10月18日—11月1日，“禄劝县2025年无人机操

作手培训”开班，设理论、模拟、实飞三大核心模块，要求学员完成15次外场飞行实训，全方位锤炼学员操作技能与应急处置能力。此次培训共培育72名无人机技能人才，30人成功取得无人机驾驶员执照，实操达标率75%，让专业技能成为山区群众增收致富的“硬通货”。

茂山镇的李锦经培训成功转型为职业摄影师，还创办了公司，年收入突破10万元；屏山街道的陈治文，成为专业“飞手”后，参与村内社会化农业服务，不仅享受到国家购机补贴与作业补助，年收入也超10万元。在禄劝，众多乡村劳动者通过系统培训，实现了从普通从业者到懂技术、会操作、能创业的新农人转变，在乡村振兴的舞台上找到自身发展新定位。

依托自身师资、场地与设备优势，2025年，学校完成50名无人机操作手专项培训。同时围绕电商直播、“互联网+订单农业”

等新劳动形态，联合相关部门开展高素质农民培训，着力培育一支有文化、懂技术、善经营、会管理的乡村人才队伍。

随着低空经济的快速发展，市场对无人机的使用需求持续攀升，与之配套的无人机维修服务需求也日趋旺盛。洞察行业发展趋势，禄劝职高推出无人机装调检修培训服务，相关培训即将开班。此举将进一步完善无人机技能人才培养体系，填补区域内无人机维修专业人才的缺口，逐步形成“培训、就业、维修、再培训”的产业人才生态闭环，让无人机技能培训的价值持续延伸。

### 产教深度融合 打造多方协同发展共同体

禄劝无人机产业的蓬勃发展，离不开政府、企业、学校的同频共振、协同发力。政企校良性互动，共同推动无人机产业在禄劝落地生根、开花结果。

深耕无人机产业人才培养

的同时，禄劝职高还积极开展具有地域特色的社会服务。2025年，学校主动对接地方文旅发展需求，组织师生赴中屏镇开展教学成果展，为火爆全网的“村BA”赛事增添别样职教风采。同期，师生团队奔赴团街镇，以文艺演出助力当地油菜花节，用技能与才艺擦亮乡村文旅名片。在屏山街道南街社区“我们的节日·重阳”活动中，学校组织师生开展尊老敬老文艺表演，用暖心行动传递孝老爱亲的传统美德，彰显职教温度。

一把遥感摇杆，撬动山区低空经济发展新引擎；一门专业技能，照亮乡村群众增收致富新路径。如今的禄劝，以无人机产业为重要抓手，通过技能培训赋能新农人，以产教融合搭建发展平台，以全链条培养完善产业生态，在政府的积极引领下，政企校三方携手、同向发力，正以昂扬姿态振翅高飞，向着乡村振兴的美好未来奋勇前行。