

### 昆滇优秀普惠金融产品联展

# 惠聚昆滇，金融“活水”精准浇灌实体经济

都市时报全媒体记者 张璇

2025年，金融行业持续深化落实金融“五篇大文章”工作要求，聚焦实体经济发展需求，不断创新普惠金融产品与服务模式。在云南，各金融机构紧扣地方产业特色，围绕高原特色农业、科技创新、小微企业发展、乡村振兴等核心领域，推出一系列定制化、便捷化、实惠化的普惠金融产品，打通金融服务实体经济的“最后一公里”，为昆滇大地百业发展注入强劲金融动力，以金融创新助力新质生产力培育，推动区域经济高质量发展。

昆滇2025年度普惠金融节暨2025第十八届云南金融百姓口碑榜活动特别推出“昆滇普惠普惠金融产品联展”，旨在汇聚众多金融机构的智慧与力量，集中展示一系列创新、便捷、实惠的普惠金融产品。无论你是寻求资金周转的小微企业主、深耕技术研发的科技型企业，还是有消费融资需求的普通市民，抑或是扎根乡村的经营主体，都能在丰富的普惠金融产品体系中找到适配的解决方案。各金融机构以实际行动践行普惠金融理念，让金融服务触手可及，携手社会各界共创金融与实体经济协同发展的新未来。

## 中国工商银行

### 组合贷赋能 激活农业产业新动能

小微企业信用贷与线上经营快贷双剑合璧，为小微企业提供灵活高效的融资支持。小微企业信用贷为无抵押纯信用贷款，依据企业信用、经营状况综合授信，最高可贷500万元，期限灵活，适配日常周转、设备采购等需求；线上经营快贷则是全流程线上化信用贷，依托大数据风控自动核额，最高可贷300万元，随借随还、按日计息，手机银行即可快速申请，资金实时到账。

昆明富民县某省级农业龙头企业，作为区域“蛋筐子”核心供应主体，年供应优质鸡蛋3000吨，服务高校、商超等众

多主体。2024年四季度，春节鸡蛋需求激增，企业面临冬储饲料、扩栏鸡苗、设备升级的重重资金压力。工行昆明富民支行迅速响应，实地核查企业经营状况后，采用“小微企业信用贷200万元+线上经营快贷60万元”的组合方案，高效完成放款。资金到位后，企业顺利完成饲料储备、孵化车间扩建，新增5万羽鸡苗，产能与效益显著提升，不仅稳定了市场供应，更带动周边村民就业增收。该案例打造了可复制的“金融+农业”服务模式，彰显了工行普惠产品信用赋能、线上线下融合的核心优势。

## 中国农业银行

### 科技e贷发力 为科创企业插上腾飞翅膀

科技e贷是农行面向省内科技型小微企业推出的专属贷款产品，覆盖高新、专精特新、科小等企业，单户最高可贷3000万元，其中专精特新“小巨人”信用贷款最高2000万元，其余科技型小微企业信用贷款最高1000万元。流动资金贷款期限最长3年，固定资产贷款最长期限10年，支持抵押、质押、保证、信用等多种担保方式，采用线下审批、线上放款模式，审批效率高、使用更灵活。自2023年首笔贷款发放以来，已累计为昆明82家科技型小微企业提供5.22亿元信贷支持。

昆明龙腾生物乳业有限公司作为国家级高新技术企业、省级农业龙头企业，构建了乳制品

全产业链布局，是乡村产业振兴的重要支撑。2025年上半年，原材料价格大幅上涨，鲜羊奶采购成本上浮超20%，企业为保障奶源供应、维持生产连续性，面临大额资金缺口。农行昆明晋宁支行在走访中捕捉到企业需求，第一时间启动需求响应机制，深入企业调研经营与信用状况，确认其符合科技e贷准入条件，通过上下联动优化流程，短时间内便为企业发放500万元科技e贷，并执行优惠利率。这笔资金让企业顺利完成旺季原材料采购，保障了全产业链稳定运转，更坚定了企业加大研发投入力度的信心，带动周边养殖基地扩大规模，形成产业链协同发展的良性循环。

## 中国银行

### 惠如愿E抵贷 创新破解融资难题

惠如愿E抵贷依托大数据技术，整合行内外数据信息，通过风控模型对客户进行综合评价，以符合条件的房产为抵押，为小微企业主、个体工商户等自然人借款人提供线上个人经营贷款。产品具备额度高、利率低、审批快、可预审批的核心优势，最高额度可达1000万元，利率最低至2.6%，可提前测额，当天

即可出额，为经营主体提供高效的融资解决方案。

借款人李某经营办公用房租赁业务，因公司营收不足，传统对公贷款渠道受阻，但其名下抵押物充足、个人经营流水稳定，且有春节前放款装修提升租赁价值的紧迫需求，同时还面临配偶为加拿大籍的跨境担保难题。中国银行客户经理精准分析客户资质，摒弃传统信贷模式，推荐个人抵押经营贷款方案。针对公司小股东涉司法纠纷、跨境担保、放款时限紧等问题，银行深入厘清法律关系，联动公证处明确跨境抵押手续，启动绿色通道并联作业，压缩各环节办理时间。最终在1月31日成功完成审批、抵押并放款，及时满足客户资金需求。该案例为处理跨境因素、公司资产抵押等复杂融资需求提供了可行范本，彰显了中行以客户为中心的灵活服务能力。

## 中国建设银行

### 善科贷专利质押 为科技企业纾困减负

善科贷聚焦科技小微企业“重智力、轻资产、高成长”的特点，结合企业及企业主的信用、经营、人才、科技成果等数据，综合考量企业成长性与知识产权价值，为科技小微企业提供融资支持，叠加知识产权质押模式，有效解决科技企业信用积累不足、融资难的问题，推动信贷服务向前、向早。专利质押环节实现材料标准化、全流程线上化，大幅提升办

理效率。某成立于2016年的智慧医疗科技企业，是国家级创新型中小企业，深耕医疗全周期解决方案，为建行存量优质客户。2024年3月，企业在建行获批500万元善科贷，期限3年，利率4.00%。2025年，建行在存量客户筛选中发现该企业经营状况良好，科创评分达514分，拥有50余项知识产权，评估价值7375万元，将其

纳入提额名单。客户经理主动对接，建议企业重新申请额度享受优惠利率，企业响应后成功获批593万元授信，利率降至3.05%，每年可节省利息4.75万元。银行同时采用专利质押作为风险缓释措施，全流程线上化办理，高效完成贷款落地。此次服务不仅弥补了企业的资金缺口，更通过利率优惠为企业减负，以专业服务诠释了普惠金融的内涵。

## 中国邮政储蓄银行

### 小微易贷 科技赋能精准滴灌特色产业

小微易贷是邮储银行依托互联网、大数据技术打造的线上贷款产品，整合企业结算流水、纳税、知识产权、订单等多类数据，通过大数据风控模型为小微企业提供融资服务，全流程线上作业，客户可通过邮储企业银行或手机银行完成额度测算、申请、支用，实现足不出户“即需即贷”。自2018年开办以来，邮储银行云南省分行已累计为3989户小微企业投放195.5亿元流动资金贷

款，2025年单年投放58.5亿元，截至11月末，结余贷款59.85亿元，相关指标位居全国前列。针对普洱咖啡产业升级过程中企业融资额度不足、担保方式受限等痛点，邮储银行普洱市分行创新推出“小微易贷咖啡产业集群e贷”，为普洱某咖啡有限公司发放500万元贷款，助力企业开展咖啡生豆采购、精深加工设备升级和品牌建设，推动咖啡产业从初级加工向高附加值全

产业链发展。在大理，针对国家级高新技术企业、专精特新“小巨人”大理某农业科技有限公司的资金需求，邮储银行大理州分行精准推出小微易贷“科创e贷”，为企业线上发放500万元贷款，解决其大棚建设的流动资金缺口，并为企业办理无还本续贷，持续为科创型农业企业注入金融“活水”，助力企业带动当地农业发展与就业增收。

## 招商银行

### 科创贷享贴息 为科技企业降本增效

科创贷基于企业科创属性、征信、税务等数据，运用数据风控技术为科技企业提供可循环使用的流动资金贷款，期限1年，担保方式以实控人担保为主，可根据情况增加房产抵押、融资担保公司担保等方式。产品目标客户涵盖国家高新技术企业、科技型中小企业、专精特新企业等各类科技培育企业，且已纳入云南省科技厅科技创新融资贷款试点，企业可享受贷款贴息支持，有效降

低融资成本，是招行践行科技金融“五篇大文章”的核心产品。赛灵药业科技集团股份有限公司作为云南省重点制药企业，2023年在招行获批3000万元流动资金贷款，因希望进一步降低融资成本，业务到期后未续贷。2025年招行科创贷纳入贴息试点后，第一时间向企业宣传政策，企业对贴息后的成本高度认可，迅速配合完成3000万元续贷，有效满足了生产经营的资金

需求。云南驰宏国际铟业有限公司主营铟金属生产销售，此前无融资需求，2025年因外部形势变化有融资意向，但对成本要求较高。招行主动推介科创贷及贴息政策，成功吸引企业合作，最终为其获批1亿元综合授信，企业提用4000万元流动资金贷款，以贴息政策化解了企业的融资成本顾虑。

## 中信银行

### 订单e贷 盘活供应链赋能三七产业

订单e贷依托核心企业供应链场景，整合交易数据与小微企业税务、工商、征信等通用数据，构建大数据风控模型，为上游供货商提供全线上、纯信用、标准化的数据融资服务。产品具备效率高、提款易、还款活的特点，审批放款全线上自助操作，依托订单数据可7x13小时按需提款，支持一次性还本、按日计息、随借随还。针对核心企业及供应商需求，还可定制化设计产品方案，质押已确权应收账款，为供应商发放贷款，降低融资成本。

文山市是云南三七核心产区，当地三七产业链小微企业因缺乏抵押物普遍面临融资难问题，而TJ公司作为央企医药集团在滇核心企业，是三七产业链的核心主体。2025年，中信银行昆明分行紧扣云南打造千亿元中药材产业的战略要求，以供应链为切入点，在TJ公司集团不新增授信的前提下，组建专家组上门调研，定制化设计订单e贷常规模式方案，质押TJ公司已确权应收账款为其上游供应商发放1年期流动资金贷款。该方案不改变核心企业原有采购结算模式和报表记账规则，同时为供应商提供普惠优惠利率，将其高成本融资转化为银行低成本融资。项目最终获批3000万元增信限额并全额投放，从营销到落地仅用1.5个月，有效盘活了小微企业应收账款，精准支持三七产业链发展，实现了核心企业、供应商、银行的三方共赢。

## 平安产险

### 生意兴隆保 为小微经营保驾护航

生意兴隆保是平安产险专为小微企业打造的综合性保险产品，主要面向零售业、住宿和餐饮业等九小场所行业，具备高性价比、多方保障、投保便捷、管理简单的特色。保障范围全面覆盖顾客、员工、财产，包含第三者人身伤亡、财产火

灾损失、食品中毒事故、广告牌及装饰物意外等多种风险，推出财神版、财神加强版、财神豪华版三种套餐，可根据企业需求灵活选择。投保年龄为16—66岁，保险期限1年，支持免核投保、一键出单，每天保费不到2.98元。

